



Rent a Bike AG
Steinmatt 1
CH-6130 Willisau
rentabike.ch

Telefon 041 925 11 70
Telefax 041 925 11 71
info@rentabike.ch
CHE-103.883.940 MWST

Sales Manager Firmenmobilität (m/w/d)

Aussendienst | B2B | 80–100%

Rent a Bike AG – Wir bewegen die Schweiz

Seit über 35 Jahren sind wir die führende Schweizer Velo- und E-Bike-Vermieterin mit über 100 Stationen und einem nationalen Servicecenter in Willisau. Gemeinsam mit unserer Schwesterfirma Tour de Suisse Rad AG entwickeln wir massgeschneiderte Mobilitätslösungen für Unternehmen, Areale und Verwaltungen in der ganzen Schweiz.

Für den weiteren Ausbau unseres Geschäftskundenbereichs suchen wir eine verkaufsstarke Persönlichkeit, die unsere E-Bike Firmenmobilitätslösungen aktiv im Markt positioniert und Kunden von der ersten Beratung bis zur erfolgreichen Umsetzung begleitet.

Deine Aufgaben

Neukundengewinnung & Marktentwicklung

- Verantwortung für Umsatz-, Margen und Wachstumsziele
- Aktive Akquisition von Firmenkunden – von der Kaltakquise bis zum Vertragsabschluss
- Identifikation und Erschliessung neuer Marktpotenziale bei den Zielgruppen (Firmen, Verwaltungen, Spitex- und Pflegeorganisationen, Hotels und Tourismusbetriebe)
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten mit aktiver Feedbackrolle ggü. Produktmanagement und Geschäftsleitung

Beratung & Verkauf

- Analyse von Kundenanforderungen und Entwicklung passgenauer Lösungen (E-Bike-Flotten, Sharing-Modelle, Kauf, Miete, Service)
- Eigenständige Führung des gesamten Verkaufsprozesses – Präsentation, Verhandlung, Abschluss
- Erstellung von Offerten und Verantwortung für die Implementierung beim Kunden

Kundenbetreuung & Entwicklung

- Pflege und Ausbau des bestehenden Kundenportfolios mit Cross- und Upselling
- aktives CRM-Management inkl. Forecasting und Pipeline-Management
- Regelmässige Kundenbesuche und proaktive Betreuung zur Sicherung hoher Kundenzufriedenheit

Repräsentation

- Vertretung von Rent a Bike an Messen, Branchenevents und in Interessensgemeinschaften

Dein Profil

Erfahrung & Ausbildung

- Mehrjährige B2B-Vertriebserfahrung und Freude an Aussendienst-Tätigkeit, idealerweise in der Mobilitäts-, Flottenmanagement- oder Dienstleistungsbranche
- Kaufmännische oder technische Grundausbildung; Weiterbildung im Bereich Verkauf/Marketing von Vorteil



Rent a Bike AG
Steinmatt 1
CH-6130 Willisau
rentabike.ch

Telefon 041 925 11 70
Telefax 041 925 11 71
info@rentabike.ch
CHE-103.883.940 MWST

Persönlichkeit & Arbeitsweise

- Hunter-Mentalität: Du gehst aktiv auf Kunden zu und schliesst ab
- Unternehmerisches Denken, hohe Eigenmotivation und Abschlussstärke
- Strukturierte, zielorientierte Arbeitsweise mit CRM-Erfahrung

Kompetenzen

- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Affinität zu E-Bikes, *nachhaltiger Mobilität und digitalen Kundenlösungen*
- Stilsicheres Deutsch, gute Französischkenntnisse; Englisch von Vorteil
- Führerausweis Kategorie B

Das bieten wir dir:

- Verantwortungsvolle Vertriebsfunktion mit grossem Gestaltungsspielraum in einer wachsenden Branche
- Kurze Entscheidungswege in einem inhabergeführten KMU und ein dynamisches, nachhaltig orientiertes Umfeld
- Firmenauto
- Attraktive Anstellungsbedingungen mit leistungsorientierter Vergütung,
- Mobilitätsbudget und Mitarbeiter-Rabatte für Bikes und mehr

Arbeitsort: Willisau LU/Schweiz

Auf die Bewerbung per E-Mail freuen wir uns: info@rentabike.ch

Rent a Bike AG, Steinmatt 1, 6130 Willisau